Prefazione a cura di Davide Albertini Petroni, Presidente di Confindustria Assoimmobiliare	
Premessa 	
1. Introduzione 33 di S. Cacace, L. Lucaroni, E. Pauletti	
1.1. Contenuto del libro	
(la tendenza al contrasto all'abuso dello strumento societario)	
1.3. Gestione immobiliare	
1.4. Compravendita immobiliare	
1.5. Sviluppo immobiliare	
PARTE I – L'investimento immobiliare in Italia	
2. Il mercato immobiliare nel 2023	
2.1. Panoramica Investimenti in Europa	
2.2. Panoramica mercato italiano	
2.3. Outlook 2024	
3. Le transazioni immobiliari	
3.1. I Profili fiscali delle transazioni immobiliari	
3.1.1. Le principali modalità di trasferimento degli asset immobiliari 57	

3.1.2. Cessione diretta di asset immobiliari
3.1.3. Cessione di un veicolo societario
3.1.4. Profili particolari nella realizzazione della cessione indiretta tramite
veicolo societario
3.1.5. Conferimento e cessione di ramo d'azienda
3.1.6. L'acquisto immobiliare tramite leasing finanziario
3.2. Le Joint Venture nel settore immobiliare
di A. Ometto
3.3. La valutazione di un investimento immobiliare
di S. Natalicchio
3.3.1. Gli standard internazionali di valutazione: RICS, IVS, EVS 83
3.3.2. Le Norme UNI: 11558:2014 e 11612:2015
3.3.3. Il ruolo del valutatore, requisiti di professionalità ed indipendenza 89
3.3.4. Finalità della valutazione, basi di valore e presupposti valutativi 90
3.3.5. I metodi valutativi: comparativo (o del mercato), reddituale-finanziario,
di trasformazione, del costo
3.3.6. Le assunzioni valutative e le assunzioni speciali
3.3.7. L'importanza di conoscere il settore specifico: le valutazioni di "immobili
speciali"
3.3.8. La valutazione degli immobili in garanzia delle esposizioni creditizie, in
conformità alle linee guida ABI
3.3.9. Le valutazione immobiliari ed i fattori ESG (Environmental, Social and
Governance)
3.4. La Due Diligence immobiliare
di M. Di Terlizzi
PARTE II – Gli strumenti di investimento
4. Le società immobiliari
di A. Cagnani, M.C. Corno, V. Lamperti, F. Momi
4.1. Premessa (definizione del quadro d'insieme e delle principali classificazioni:
immobiliari di costruzione, immobiliari di gestione e immobiliari
di compravendita; immobili "merce", "strumentali" e "patrimoniali")
4.2. La deduzione degli interessi passivi
4.3. L'ammortamento dei fabbricati strumentali
4.4. Il trattamento dei costi di ristrutturazione e riattamento ("Capex")
4.5. La tassazione forfetaria degli immobili c.d. "patrimonio"
4.6. Determinazione e vincoli alla deducibilità dell'IMU
** ** * * * * * * * * * * * * * * * * *

4.7. La tassazione dei dividendi e delle plusvalenze	149
4.8. La tassazione delle variazioni delle rimanenze, la loro svalutazione e	
i proventi da realizzo	160
4.9. Il regime di <i>participation exemption</i>	165
4.10. L'ACE	174
4.11. La disciplina delle società di comodo	187
4.12. Regime IRAP delle plusvalenze da cessione	
degli immobili	194
4.13. Rivalutazione degli immobili nell'ambito	
delle operazioni straordinarie	195
5. Le partnership e gli investimenti diretti da parte di soggetti non residenti	207
di G. Strambi	
5.1. Il regime di trasparenza delle partnership (società semplice, società	
in nome collettivo e società in accomandita semplice). Le regole di imputazione	
del reddito	
5.1.1. Premessa	207
5.1.2. La determinazione della base imponibile e il regime di contabilità	
(ordinaria e semplificata) delle partnership commerciali (società in nome	
collettivo e società in accomandita semplice)	210
5.1.3. La contabilità ordinaria: le deroghe al regime IRES secondo alcune	
previsioni per l'imprenditore individuale	210
5.1.4. La contabilità semplificata: determinazione del reddito secondo le	
disposizioni previste per l'imprenditore individuale	211
5.1.5. Il regime impositivo degli immobili di proprietà della partnership:	
l'ammortamento e la cessione	213
5.1.6. Il rendiconto di gestione	215
5.1.7. Il riporto delle perdite d'impresa conseguite dalle partnership	
commerciali	215
5.1.8. I soci non residenti: l'imputazione del reddito per trasparenza e	
il realizzo delle partecipazioni	216
5.1.9. Cenni all' Imposta regionale sulle attività produttive	217
5.2. Investimenti in immobili diretti da parte di soggetti non residenti	218
6. Il fondo immobiliare	223
di G.A. Giannantonio, G. Paladini, G. Bighignoli	
6.1. La nozione di fondo immobiliare	223
6.2. Il fondo immobiliare nella giurisprudenza della Corte di Cassazione (cenni)	226

6.3. Il regime fiscale del fondo immobiliare nelle imposte sui redditi	
6.3.1. L'esenzione da IRES e IRAP	.227
6.3.2. Il fondo immobiliare istituzionale	.228
6.3.3. Il fondo immobiliare "non istituzionale"	.233
6.4. Il fondo immobiliare nell'IVA	.234
6.4.1. I profili IVA dell'attività del fondo immobiliare	.234
6.4.2. La determinazione separata e il versamento dell'IVA del fondo	
immobiliare	.235
6.4.3. Fondo immobiliare e separazione delle attività ai fini dell'IVA	.237
6.4.4. Il regime IVA dei corrispettivi per la gestione di fondi immobiliari	.239
6.4.5. Profili IVA della sostituzione della SGR	
6.5. La tassazione degli investitori	.241
6.5.1. Premessa	
6.5.2. La tassazione degli investitori residenti in Italia	.241
6.5.3. La tassazione degli investitori non residenti in Italia	.243
6.6. Apporto e vendita di immobili al fondo immobiliare	
6.6.1. IRES e IRAP	.248
6.6.2. L'IVA e le imposte sui trasferimenti	.250
6.6.3. L'IVA e le imposte sui trasferimenti in caso di apporto di una pluralità	
di immobili prevalentemente locati	.255
6.7 Operazioni di riorganizzazione di fondi immobiliari	.259
7. La SICAF immobiliare	261
di G.A. Giannantonio, G. Paladini, G. Bighignoli	
7.1. La nozione di SICAF immobiliare	.261
7.2. Il regime fiscale della SICAF immobiliare: quadro normativo di riferimento	.262
7.3. Il regime fiscale della SICAF immobiliare nelle imposte sui redditi	.263
7.3.1. L'esenzione da IRES	.263
7.3.2. La SICAF immobiliare istituzionale	.264
7.3.3. La SICAF immobiliare "non istituzionale"	.266
7.3.4. La SICAF immobiliare e l'IRAP	.266
7.4. La SICAF immobiliare nell'IVA	.267
7.4.1. I profili IVA dell'attività della SICAF immobiliare	.267
7.4.2. Considerazioni sulla soggettività passiva autonoma della SICAF nell'IVA	.269
7.4.3. SICAF immobiliare e separazione delle attività ai fini dell'IVA	.270
7.4.4. Il regime IVA dei corrispettivi della gestione delle SICAF immobiliari	
7.5. La tassazione dei soci	
7.5.1. Premessa	.271

	7.5.2. La tassazione dei dividendi distribuiti a soci residenti in Italia	271
	7.5.3. La tassazione dei dividendi distribuiti a soci non residenti in Italia	272
	7.5.4. La tassazione delle plusvalenze relative a partecipazioni in SICAF	
	immobiliari	275
7	7.6. L'acquisizione di immobili da parte della SICAF immobiliare	277
7	7.7. La trasformazione in SICAF immobiliare	278
7	7.8. Considerazioni su ipotesi di riforma	279
8.	Le SIIQ e le SIINQ	281
di	S. Cacace, E. Pauletti	
8	3.1. Premessa	281
	8.1.1. Fonti normative	284
	8.1.2. Il regime SIIQ e SIINQ in sintesi	284
	3.2. Requisiti per l'accesso al regime	
	8.2.1. Requisiti soggettivi	
	8.2.2. Requisiti statutari	
	8.2.3. Requisiti relativi alla struttura partecipativa	
	8.2.4. Requisiti oggettivi	
	8.2.4.1. Svolgimento di locazione immobiliare in via prevalente	
	8.2.4.2. Parametro patrimoniale	
	8.2.4.3. Parametro reddituale	
8	3.3. Il regime fiscale delle SIIQ e delle SIINQ	
	8.3.1. Esercizio ed effetti dell'opzione per il regime	
	8.3.2. Le SIINQ	
	8.3.3. L'imposta di ingresso	
	8.3.4. Il regime di esenzione del reddito derivante dall'attività di locazione	
	immobiliare e assimilate	301
	8.3.5. Obbligo di distribuzione dell'utile della gestione esente	
	8.3.6. Obbligo di tenuta di contabilità separate	
	8.3.7. Il trattamento delle perdite fiscali	
	8.3.8. La disciplina delle riserve	
	8.3.9. L'opzione per il consolidato nazionale	
	8.3.10. Operazioni straordinarie	
	8.3.11. Cause di cessazione dal regime speciale	
	3.4. Il regime dei conferimenti	
	8.4.1. Imposte dirette	
	8.4.2. IVA e imposte indirette.	
	8.4.3. I conferimenti effettuati dai Fondi Immobiliari	

8.4.4. Decorrenza dei regimi speciali per i conferimenti	.318
8.5. Il regime fiscale dei soci	.319
8.5.1. Distribuzioni dalle SIIQ o SIINQ	.319
8.5.2. Plusvalenze derivanti dalla cessione di partecipazioni in SIIQ o SIINQ	
realizzate da soggetti residenti	.321
8.5.3. Soci non residenti	.322
8.6. Aspetti relativi ai rapporti internazionali	.323
8.6.1. Convenzioni internazionali contro le doppie imposizioni	.323
8.6.2. Dividendi distribuiti dalle SIIQ	.326
8.6.3. Plusvalenze da realizzo di azioni della SIIQ	.328
8.6.4. Credito per le imposte pagate all'estero	.330
9. La tassazione degli immobili residenziali	331
di F. Mantegazza, C. Galli	
9.1. Premessa	.331
9.2. La nozione di fabbricati a destinazione abitativa	.332
9.3. Il regime ai fini delle imposte dirette	.332
9.3.1. Imprese e società	.332
9.3.1.1. Il regime di cui all'art. 90 del TUIR	.332
9.3.1.2. Possibili spunti interpretativi in merito al concetto di strumentalità	.335
9.3.2. Fondi di investimento immobiliare	.336
9.4. Il regime IVA	.336
9.4.1. La locazione di immobili abitativi	.336
9.4.2. Le cessioni di immobili abitativi	.337
9.4.3. La detrazione dell'imposta sugli acquisti	.338
9.5. Le altre imposte indirette	.341
9.6. Considerazioni conclusive e ipotesi di riforma.	.348
10. L'imposta municipale sugli immobili (c.d. IMU)	353
di E. Gnech, N. Bottino	
10.1. Premessa	.353
10.2. Origine e storia dell'imposta	.353
10.3. Presupposto impositivo e aliquote	.357
10.4. Coordinamento con le rendite catastali	.361
10.5. Ipotesi di imposizione	.366
10.5.1. Fabbricati	.366
10.5.2. Terreni non agricoli	.368

10.5.3. Terreni agricoli
10.5.4. Aree edificabili
10.6. Ipotesi per il futuro
10.6.1. Base imponibile IMU e incentivi per l'efficienza energetica e sismica37
11. Gli strumenti giuridici per il godimento di beni immobili: profili di fiscalità
indiretta
di C.F. Cordiali, S. Bertolami
11.1. Premessa
11.2. La locazione
11.2.1. Fabbricati abitativi
11.2.2. Fabbricati strumentali
11.2.3. Ulteriori osservazioni in relazione al regime fiscale dei contratti di
locazione
11.3. Rent to buy
11.3.1. Fabbricati abitativi
11.3.2. Fabbricati strumentali
11.4. Il leasing finanziario
11.4.1. L'acquisto dell'immobile da parte della società di leasing
11.4.2. Il regime fiscale del contratto di leasing
11.4.3. Il regime fiscale applicabile all'esercizio dell'opzione di acquisto
del bene immobile
11.4.4. Ulteriori osservazioni
11.5. L'affitto di "azienda immobiliare"
11.6. Fattispecie "atipiche": locazioni turistiche, spazi di co-working, student
housing e senior housing
11.6.1. Locazioni turistiche
11.6.2. Spazi di co-working
11.6.3. Student housing
9.6.4. Senior housing
11.7. Conclusioni
12. Gli Interpelli in materia tributaria
di G.A. Giannantonio, G. Paladini, G. Bighignoli
12.1. Premessa
12.2. I diversi tipi di interpello previsti dallo Statuto dei Diritti del Contribuente.409
12.2.1. L'interpello ordinario puro o interpretativo

12.2.2. L'interpello qualificatorio
12.2.3. L'interpello probatorio
12.2.4. L'interpello anti-abuso
12.2.5. L'interpello disapplicativo
12.3. La presentazione delle istanze e il versamento del contributo
12.4. I tempi di risposta
12.5. Accordi preventivi e Interpelli sui Nuovi Investimenti
12.5.1. Accordi preventivi
12.5.2. Interpelli sui Nuovi Investimenti
12.6. La pubblicità delle risposte e le nuove norme introdotte nello Statuto del Con-
tribuente dal Decreto 219/2023
13. Principali incentivi fiscali previsti per l'edilizia
di L. Dal Cerro, L. Di Nunzio, M. Milanese, F. Squarcia,
13.1 Premessa e storia degli incentivi
13.2 Gli incentivi fiscali applicabili ai soggetti titolari di reddito d'impresa e
agli altri soggetti
13.3 Applicabilità di tali incentivi fiscali nei confronti di speciali categorie di
soggetti (fondi immobiliari, società di cartolarizzazione immobiliare ex art. 7.2 L.
130/1999, veicoli d'appoggio ex art. 7.1 L. 130/1999, fondi pensione, SIIQ)437
13.4 Elementi oggettivi
13.5 Modalità di trasferimento degli incentivi fiscali tramite cessione o sconto
in fattura (inclusa asseverazione)
13.6 Responsabilità dei fornitori e dei cessionari
13.7 Incentivi fiscali per interventi di efficienza energetica di cui all'articolo 14
del D.L. 4 giugno 2013, n. 63
13.8 Incentivi fiscali per interventi di adozione di misure antisismiche di cui
all'articolo 16, commi da 1-bis a 1-septies del D.L. 4 giugno 2013, n. 63 457
13.9 Incentivi fiscali per interventi di recupero o restauro della facciata degli
edifici esistenti, ivi inclusi quelli di sola pulitura o tinteggiatura esterna, di cui
all'articolo 1, commi 219 e 220, della Legge 27 dicembre 2019, n. 160
13.10 Incentivi fiscali per interventi di superamento ed eliminazione di barriere
architettoniche di cui all'articolo 119-ter del D.L. 19 maggio 2020, n. 34468
13.11 Superbonus ex art. 119 del D.L. 19 maggio 2020, n. 34
13.12 Incentivi fiscali per interventi di installazione di colonnine per la ricarica
dei veicoli elettrici di cui all'articolo 16-ter del D.L. 4 giugno 2013, n. 63479
PARTE III – Gli strumenti di finanziamento

14. Le scelte di struttura finanziaria e valore nel settore immobiliare 483 di A. Cafarelli, M. Dallocchio, M. De Vincenzi
14.1. Il CFO e il ruolo della funzione finanza
14.2. La scelta tra debito e capitale azionario
14.4. Le dinamiche di settore e il comparto immobiliare
14.5. Mercato creditizio e comparto immobiliare
15. Profili generali degli strumenti di finanziamento nel settore immobiliare 505 di M. Lisanti, M. Monterosso
15.1. I mutui e gli altri finanziamenti bancari
15.1.1. Premessa
15.1.2. ll mutuo "classico" e il credito fondiario
15.1.3. L'apertura di credito
15.2. I prenditori
15.3. I modelli contrattuali della Loan Market Association
$15.4.\ I\ covenant\ nel\ settore\ immobiliare\ \dots$
15.4.1. Introduzione ai covenant
15.4.2. Covenant finanziari
15.4.3. Covenant patrimoniali
15.4.4. Covenant reddituali o di cassa
15.4.5. Covenant informativi
15.4.6. Periodicità di rilevazione
15.4.7. Principali meccanismi di cura
15.5. Altre clausole usuali nei contratti di finanziamento
15.6. Le garanzie accessorie nei finanziamenti immobiliari
15.6.1. Premessa
15.6.2. Le garanzie reali
15.6.3. Il patto marciano
15.6.4. Le garanzie personali
15.6.5. Altre garanzie
15.7. Obbligazioni e titoli di debito
15.8. Cartolarizzazioni
15.9. Prestiti diretti da fondi e assicurazioni
15.10. Mezzanine finance e titoli ibridi
15.11. Finanziamenti soci e infra-gruppo
15.12. Vendor loan

nel settore immobiliare	59
16.1. Il regime di imposizione alla fonte per interessi e proventi da mutui e altri finanziamenti nella normativa domestica, comunitaria e nei trattati conto	
le doppie imposizioni	5 9
16.1.1. Il regime speciale delle ritenute per i finanziamenti a medio-lungo	
termine ex art. 26 (5-bis) D.P.R. 600/73	62
16.1.2. Requisiti di applicazione dell'art. 26 (5-bis) D.P.R. 600/1973	
16.1.3. Finanziamento a medio lungo termine	
16.1.4. I prenditori del finanziamento: le imprese	
16.1.5. I prestatori del finanziamento	
16.1.5.1. Le banche	
16.1.5.2. Le assicurazioni	
16.1.5.3. Gli enti di cui all'art. 2 par. 5 n. da 4) a 23) della Direttiva	
2013/36/UE	76
16.1.5.4. Gli investitori istituzionali	76
16.1.6. Il vincolo regolamentare	78
17. Profili fiscali delle società "immobiliari" costituite ai sensi della Legge	
n. 130/1999 nel contesto di operazioni di cartolarizzazione	83
di L. Dal Cerro, R. Petrelli	,,
17.1. Premessa	
17.2. Struttura delle operazioni di cartolarizzazione (di crediti). Cenni sulla	33
	33
separazione patrimoniale	
separazione patrimoniale	
	85
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di	85 88
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari	85 88 91
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari. .58 17.3.1. Normativa rilevante .59	85 88 91
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari. .58 17.3.1. Normativa rilevante .59 17.3.2. Separazione patrimoniale e imposte dirette nella ReOCo. .59	85 88 91
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni dicartolarizzazione di crediti ipotecari5817.3.1. Normativa rilevante.5917.3.2. Separazione patrimoniale e imposte dirette nella ReOCo5917.3.3. Regime della ReOCo ai fini delle imposte indirette.59	85 88 91 92
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari	85 88 91 92 94
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari	85 88 91 92 94 96 98
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari	85 88 91 92 94 96 98
17.3. La ReOCo: la società veicolo di appoggio alle operazioni di cartolarizzazione di crediti ipotecari	85 91 92 94 96 98 00

17.5.1. Separazione patrimoniale e imposte dirette nella cartolarizzazione
dei proventi immobiliari
17.5.2. Regime della società di cartolarizzazione dei proventi immobiliari
ai fini delle imposte indirette
17.6. Conclusioni
18. Trattamento fiscale degli interessi nelle operazioni di Leverage Buy-Out (LBO)
di società immobiliari
di M. Leo, G. Formica
18.1. Le operazioni di Leverage Buy-Out (LBO)
18.1.1. Lo schema tipico
18.1.2. LBO/MLBO e settore immobiliare
18.2. La deduzione degli interessi passivi nelle operazioni di LBO/MLBO $ \ldots .616$
18.2.1. I profili civilistici (cenni)
18.2.2. I profili fiscali in generale
18.2.2.1. I pregressi dubbi sul trattamento fiscale delle operazioni
di LBO/MLBO
18.2.2.2. I chiarimenti dell'Agenzia delle Entrate
18.2.3. LBO/MLBO e abuso del diritto
18.2.3.1. Le operazioni di LBO/MLBO senza change of control
18.2.3.2. Le operazioni di LBO/MLBO con change of control
18.2.3.3. Considerazioni conclusive
18.2.4. I possibili limiti ulteriori alla deduzione degli interessi passivi nel caso
di MLBO
18.2.4.1. I limiti al riporto degli interessi nel caso di fusione
18.2.4.2. I limiti al riporto degli interessi nel caso di MLBO
18.2.5. Gli interessi generati da operazioni di LBO/MLBO transnazionali634
18.2.5.1. Le operazioni di LBO/MLBO transnazionali
18.2.5.2. Le ritenute in uscita sugli interessi
18.2.5.3. I finanziamenti erogati da soci esteri
18.3. La deduzione degli interessi nelle operazioni di LBO/MLBO di società
immobiliari

19.1. Premessa	643
19.1.1. Controparte Finanziaria, sì o no!	643
19.1.2. Obbligo di Clearing e di Scambio dei Margini di Variazione	644
19.1.3. FC vs NFC – Cosa è soggetto e cosa no allo Scambio dei Margir	ni di
Variazione	645
19.1.4. FC costituite da OICVM e FIA	645
19.1.5. Esenzioni e considerazioni finali	646
19.2. I principali strumenti derivati di copertura	646
19.2.1. Interest Rate Swap (IRS)	646
19.2.2. IRS Protetto	650
19.2.3. Opzione Cap	651
19.2.4. IRS variabile protetto (Cap con premio periodico)	653
19.2.5. Interest Rate Collar	654
19.2.6. Swaption	656
19.2.7. Collar Swaption	659
19.2.8. Extendable Swap	662
19.3. Pre-hedging	664
19.3.1. Considerazioni generali	664
19.3.2. Forward start interest rate swap	665
19.3.3. Flexi interest rate swap	665
19.3.4.Payer swaption (cenni)	666
19.3.5. Collar swaption (cenni)	667
19.4. Hedging coordination	668
19.5. Normativa EMIR e obblighi di collateralizzazione per i Fondi di	
Investimento Alternativi	670
20.Contabilizzazione e trattamento fiscale degli strumenti derivati di co	opertura 675
di F. Bellotto, J. Calella, M. Foresti, P. Negri	
20.1. Il principio contabile OIC 32	
20.2. Gli strumenti finanziari derivati	
20.2.1. Definizione del contratto derivato	
20.2.2. Iscrizione iniziale e valutazione successiva	
20.2.3. Operazioni di copertura e strumenti ammissibili	
20.2.4. Modelli contabili di copertura (cash flow hedge)	
20.2.5. Criteri di ammissibilità delle operazioni di copertura e docum	entazione
di supporto	
20.2.6. Gli strumenti di copertura e gli elementi coperti ammissibili .	685

20.2./. Lesigenza della presenza di una stretta correlazione
20.2.8. La documentazione di supporto
20.2.9 La verifica qualitativa
20.2.10. La verifica quantitativa
20.2.11. La cessazione della relazione di copertura
20.3. Esempi di contabilizzazione degli strumenti finanziari di copertura 69
20.3.1. Contabilizzazione IRS a copertura del rischio tasso d'interesse
20.3.2. Contabilizzazione CAP a copertura del rischio tasso d'interesse 694
20.4. Il trattamento fiscale degli strumenti finanziari derivati
20.4.1. Principio di derivazione rafforzata e le modifiche apportate dall'articolo
13-bis del "Decreto Milleproroghe"
20.4.2. La disciplina fiscale degli strumenti finanziari derivati cd. speculativi69
20.4.3. La disciplina fiscale degli strumenti finanziari derivati di copertura70
PARTE IV – I principi ESG nell'investimento immobiliare 703
21. Il quadro di riferimento normativo e regolamentare 705
di L. Bovo, A. Scarfone
21.1 I "Criteri ESG": profili introduttivi
21.1.1 Premessa
21.1.2 ESG e Real Estate
21.2 Assetto normativo internazionale ed europeo
21.2.1 Il contesto internazionale: il Global Compact, l'Agenda 2030 e l'Accordo
di Parigi
21.2.2 La Direttiva europea 2014/95 (c.d. NFRD)
21.2.3 La Direttiva europea 2017/828
21.2.4 Regolamento europeo 2019/2088 (c.d. SFDR)
21.2.5 Il Regolamento europeo 2019/2089 e il Regolamento europeo
2020/852 (c.d. Regolamento Tassonomia)
21.2.6. La Direttiva europea 2022/2464 (c.d. CSRD)
21.2.7 La proposta di Corporate Sustainability Due Diligence Directive (c.d.
CSDDD)
21.2.8 Problemi e prospettive future
21.3 Il rating ESG
22. La rilevanza ESG nella finanza immobiliare
di M. Monterosso
22.1 Sostenibilità e sfide della transizione

21.1.1 Sviluppo sostenibile
21.1.2 Sfide della transizione
22.2 Il ruolo della finanza e i principali strumenti di finanza sostenibile
22.2.1 L'evoluzione della finanza sostenibile
22.2.2 I principali strumenti di finanza sostenibile
22.3 Le priorità ESG nel Real Estate
22.3.1 I criteri ESG rimodellano il settore immobiliare affrontando sfide legate alla
conformità, agli affitti e ai valori di capitale
22.3.2 Energy Performance of Building Directive (EPBD)
22.3.2 Il ruolo sempre più chiave delle istituzioni finanziarie
22.4 Case Study – Eurocommercial Properties
22.4.1 La strategia di sviluppo sostenibile del Gruppo
22.4.2 Il Green Finance Framework della Società
22.4.3 Recenti operazioni di finanza sostenibile di Eurocommercial Properties
sul mercato italiano
23. Fattori ambientali, sociali e di governance e rischi di contenzioso 745
di L. Bovo
Introduzione
Contenzioso climatico
Contenzioso social
Contenzioso per eementi di governance
Quadro normativo di riferimento e sanzioni
23.1 Greenwashing e social washing
23.2 Profili di responsabilità
Responsabilità pre-contrattuale
Responsabilità contrattuale
Responsabilità extracontrattuale
Ipotesi di contenzioso per fenomeni di greenwashing e socialwashing
Azioni di classe
23.3 Profili di responsabilità degli amministratori
Considerazioni conclusive
di S. Cacace, R. Fraticelli, L. Lucaroni, E. Pauletti
Regimi a confronto
Spunti di confronto con altri regimi internazionali
Considerazioni finali
Gli autori